

# Dossier de prensa

07/06/2024 – 20/06/2024



# NOTICIAS

---

[Viernes, 7 de junio de 2024](#)

**Santiago Carbó**

Declaraciones en el portal *Idealista* sobre los efectos de la bajada del tipo de interés del Banco Central Europeo ([enlace](#)).

[Domingo, 9 de junio de 2024](#)

**Santiago Carbó**

Bajan los tipos, no sin riesgos. *La Vanguardia*, suplemento *Dinero, Economía en tus manos* ([enlace](#) y **PDF**).

**Santiago Carbó**

Opiniones en "RTVE" sobre la bajada de tipo de interés ([enlace](#)).

[Lunes, 10 de junio de 2024](#)

**Joaquín Maudos**

Impacto regional. Tribuna en *La Vanguardia* (**PDF**).

**Francisco Pérez**

Entrevista en el *Levante* sobre una temática variada ([enlace](#)).

Entrevistas en el *eEconomista* sobre una temática variada ([enlace](#) y **PDF**).

[Martes, 11 de junio de 2024](#)

**Joaquín Maudos**

El sector bancario español en el contexto de la UE-27. Tribuna en *Invertia de El Español* ([enlace](#)).

## Jueves, 13 de junio de 2024

### **Santiago Carbó**

Nuevos tiempos monetarios y económicos para la Unión Europea. *Cinco Días, Opinión* ([enlace](#) bajo suscripción y **PDF**).

### **Joaquín Maudos**

Entrevista en *Economía3* sobre el gobernador del Banco de España ([enlace](#)).

## Viernes, 14 de junio de 2024

### **Santiago Carbó**

Por qué España es líder en pobreza: «Hay paguillas, alquileres altos y economía sumergida» Participación en el podcast de *El Debate* ([enlace](#)).

### **Francisco Pérez**

Entrevista en *La Vanguardia* sobre financiación autonómica ([enlace](#)).

## Domingo, 16 de junio de 2024

### **Matilde Mas**

El quinto pilar de la Unión Europea: investigación, innovación y formación. Tribuna en *El País* ([enlace](#) bajo suscripción y **PDF**).

LA VANGUARDIA 9 DE JUNIO DE 2024

Opinión

Xavier Marçet

Aluminosis organizacional **Página 4**

Santiago Carbó

Bajan los tipos, no sin riesgos **Página 6**

# Dinero

LA VANGUARDIA

**Las perspectivas para el Reino Unido mejoran algo, pero 14 años de recortes y la salida de Europa son un gran lastre**

## El Brexit tenía un precio



Operadores del London Metal Exchange, la bolsa de metales de Londres

XAVIER CERVERA

Entrevista

Lavinia Lau

Directiva de Cathay Pacific

**“Barcelona es una alternativa real a los ‘hubs’ europeos”**

**Página 11**



Empresas

**Los sùpers de Bon Preu le comen terreno al restaurante**

**Página 9**



Sin burbujas

Elisenda Vallejo

**Armas, ¿la “nueva normalidad”?**

**Página 7**

pressreader PRINTED AND DISTRIBUTED BY PRESSREADER PressReader.com +1 604 278 4604 COPYRIGHT AND PROTECTED BY APPLICABLE LAW

## ECONOMÍA VERDE TECNOLOGÍA

**80%** De los teléfonos móviles que se dejan de utilizar, aún podrían funcionar correctamente

# Se buscan móviles viejos para reacondicionar

kioskoymas#franrod@ugr.es



BACK MARKET

## La mayor demanda y la legislación empujan a fabricantes y tiendas a la venta de tecnología usada

**Lorena Farràs Pérez**

“El 14% de los teléfonos móviles ya son reacondicionados en España”, afirma Marta Castillo, la portavoz en España de la plataforma de venta de dispositivos tecnológicos reacondicionados Back Market. La demanda de este tipo de aparatos está registrando importantes incrementos motivada por unos precios hasta un 70% inferiores, según datos también de Back Market. Un crecimiento que es posible gracias a los cambios legislativos de los últimos años en la Unión Europea, que facilitan el derecho a reparar.

“Muchas marcas y tiendas de tecnología han añadido esta línea de productos en su oferta ante la mayor demanda, pero también por temas reputacionales y puramente económicos”, señala Sofia Garín Martínez, del estudio de ecoinnovación barcelonés Inèdit. En este sentido, Garín indica que “muchos de los componentes de los móviles son caros y escasos”. Además, son ya tantos los dispositivos en circulación que se han vuelto literalmente una mina de oro. Se estima que de una tonelada de teléfonos móviles se pueden extraer 150 gramos de oro, mientras que de una tonelada de minerales extraídos de una mina, únicamente se obtienen 5 gramos.

Los viejos móviles son un pe-

queño tesoro cada vez más codiciado. Sin embargo, la mayor parte de ellos acaban en un cajón. La tasa de reciclaje de teléfonos móviles en Europa no alcanza el 5%, y se estima que en los hogares europeos se acumulan 700 millones de móviles viejos, lo que equivale a dos por persona, según datos de la Unión Europea. Además, Castillo señala que “el 80% de los dispositivos que se dejan de usar aún podrían funcionar”.

Dejar encerrados estos pequeños tesoros en un cajón no solo es un desperdicio económico, sino también ambiental y social. Mientras que un dispositivo nuevo consume 89.000 litros de agua –cantidad equivalente al consumo de un adulto durante un año y siete meses–, un dispositivo reacondicionado consume un 86% menos de agua, genera un 89% menos de basura electrónica y reduce en un 92% la emisión de CO<sub>2</sub> a la atmósfera, según datos de la

**DATO**

**700**

millones de móviles viejos

se estima que se acumulan en los hogares europeos, equivalentes a dos por persona, y reduciendo la tasa de reciclaje de al 5%

Agencia Francesa de Medio Ambiente (Ademe).

“El 80% del impacto ambiental está asociado a la extracción de materias primas vírgenes, así que al alargar la vida de estos dispositivos y recuperar sus materiales, el impacto se reduce de forma notoria”, indica Garín. La experta de Inèdit señala también que con el reacondicionamiento y el reciclaje se promueve la creación de puestos de trabajo locales y se evitan las malas prácticas laborales de algunos de los países exportadores de materias primas.

Con el fin de impulsar el reacondicionamiento, Garín insta a las autoridades a implementar políticas que incentiven que estos pequeños tesoros salgan del cajón. “Hay un gran desconocimiento entre el conjunto de la población”, añade la portavoz. Aun sin este empujón, un reciente informe de Business Research Insights calcula que el mercado de los teléfonos móviles usados era de 22.500 millones de euros en el 2021 y que en el 2028 alcanzará los 37.100 millones de euros, con una tasa de crecimiento anual compuesta del 7,3% en este intervalo de tiempo.

Castillo recuerda que la tecnología no se acaba en los móviles: “Estos son la puerta de entrada a la compra de otros muchos dispositivos tecnológicos reacondicionados”. “En la Unión Europea –explica la portavoz de Back Market–, la tecnología reacondicionada representa el 5% del mercado, siendo el continente donde su penetración es mayor”. Se trata también de un porcentaje pequeño, pero en aumento.

Estos dispositivos son hasta un 70% más baratos

=====  
**Cinco veces más residuos**

La generación mundial de desechos electrónicos está aumentando cinco veces más rápido que su reciclaje, según el cuarto Monitor Mundial de Residuos Electrónicos de la ONU. El informe indica que en el 2022 se produjeron un total de 62 millones de toneladas de residuos electrónicos, lo que supone un 82% más que en el 2010.

=====  
**El 80% del impacto ambiental está asociado a la extracción de materias primas**

## Economía en tus manos

**Santiago Carbó**

Catedrático de Análisis Económico de la Universitat de València y director de Estudios Financieros de Funcas

## Bajan los tipos, no sin riesgos



Ha llegado finalmente en junio aunque se esperaba como “agua de mayo”. El pasado jueves el Banco

Central Europeo bajó los tipos de interés un 0,25%. Muchos pensaron “Por fin” en un contexto en el que la eurozona tiene una macroeconomía mucho menos floreciente que la de Estados Unidos. Los estímulos monetarios pueden ayudar a reanimarla, sobre todo en aquellos países más dependientes de la industria, que son los de crecimiento del PIB más débil. Afortunadamente, España es una de las excepciones, por diversas razones entre las que destacan, respecto a otros socios europeos, nuestra especialización en servicios y un mix energético con menor coste. No obstante, los mercados de trabajo europeos están resistiendo, algo a tener en cuenta ante lo pegajosa que está siendo la inflación. No olvidemos que algunos países europeos están cerca del pleno empleo, donde podría volver algún crecimiento de precios ante insuficiencias de la oferta.

Aunque la media está acercándose a la referencia del BCE del 2%, en algunos países –como España– queda más recorrido para converger a ese objetivo. Mayo no trajo un buen dato, pero las expectativas siguen siendo que el descenso de la inflación continúe hasta fin de año. La autoridad monetaria parece convencida de ello, a pesar de los aumentos recientes en las remuneraciones salariales en países centrales (como Alemania), mientras, en paralelo, se intenta generar cierto impulso a la economía reduciendo costes financieros. Vendrá bien a empresas e hipotecados, que ya han comenzado a beneficiarse de la disminución del Euríbor, que ha venido descontando la decisión del BCE.

Disminuir el coste del dinero en la zona euro –y aunque el BCE no se compromete con ninguna senda futura de tipos– se adelanta a las de otros

**Expectativas**  
**La autoridad monetaria parece convencida de que el descenso de la inflación continuará hasta fin de año**

bancos centrales, especialmente al ímpuls de la Reserva Federal estadounidense, que ahora mismo parece que no tocará el coste del dinero oficial hasta que pasen las elecciones presidenciales de noviembre. Según los responsables de la Fed, EE.UU., con una inflación aún más pegajosa y con pleno empleo, corre riesgos si baja tipos demasiado pronto. El BCE tiene menor margen de

espera ante la debilidad de su macroeconomía y corre el riesgo de aflojar demasiado pronto el endurecimiento monetario antes de poder decir que se ha vencido la inflación.

Un segundo riesgo, también relevante, es que el problema de la atonía de la economía y sector empresarial de Europa finalmente no tuviera mucho que ver con el encarecimiento de los costes financieros desde el 2022. Y que residiera más en problemas estructurales como la mayor fragmentación del mercado, el modelo de transición ecológica o carencias por el lado de la oferta (talento, energía). Por supuesto, un abaratamiento de tipos aligera la carga. Sin embargo, los problemas importantes probablemente no residen ahí, y podrían requerir notables reformas estructurales. Por ello, a medio plazo podría seguir la flojera de la economía europea. Hace falta algo más que bajar tipos, una estrategia, además, no exenta de riesgos hasta la victoria sobre la inflación. |

# Opinión

## Nuevos tiempos monetarios y económicos para la Unión Europea

kioskoymas#franrod@ugr.es

kioskoymas#franrod@ugr.es

**Por Santiago Carbó Valverde.** Se pueden pronosticar algunos cambios, como una moderación en la velocidad de la transición energética

Catedrático de Economía de la Universitat de València y director de estudios financieros de Funcas

La última semana ha abierto una nueva etapa en la Unión Europea con un nuevo Parlamento Europeo. Traerá cambios políticos y otra agenda económica con renovadas prioridades. Por otro lado, el Banco Central Europeo, en su reunión del pasado jueves, 6 de junio, decidió una bajada de 25 puntos básicos en los tipos de interés, y se dio el pistoletazo –aunque con algún matiz– a un cambio en la estrategia monetaria para los próximos meses. Un alivio desde la perspectiva de los costes financieros. Un regalo de bienvenida a los nuevos representantes políticos europeos, quienes, si nada se tuerce, podrán comenzar su andadura con unas condiciones monetarias más benignas.

Redunda en ese papel integrador tan relevante del BCE desde 2012. Al finiquitar, con su intensa actuación en la compra de bonos, las tensiones sobre las deudas soberanas de las postrimerías de la crisis financiera global, la política monetaria del BCE pasó a ser la principal acción pública integradora y engrasó el motor para otras decisiones en la agenda europea. Eliminar tensiones facilita la consecución de las políticas deseadas y en eso el BCE ha hecho un buen trabajo desde 2012. Por cierto, la nueva legislatura europea se cruza con el BCE en el proyecto del euro digital, que debería de ver la luz en este periodo, aunque todavía existen interrogantes sobre el éxito en su uso si finalmente se implementa.

Prematuro aventurarse sobre la dirección que tomará la hoja de ruta económica de los nuevos Parlamento y Comisión Europea. Las personas importan y la lista de nombres que componga la Comisión será determinante. Se pueden pronosticar algunos cambios. La moderación en la velocidad de la transición energética parece uno de ellos, sobre todo tras las protestas de sectores relevantes, como los agricultores. La evidencia acumulada de que el actual modelo de *transición verde* está imponiendo más costes a la actividad productiva europea que a la de otros bloques (EE UU, China) probablemente conducirá a una ralentización del alcance de los objetivos de sostenibilidad.

Vienen además años en los que Europa se juega mucho en el ámbito industrial. La UE está descolocada ante la fortaleza norteamericana y china. Parece urgente



La presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, y el canciller alemán, Olaf Scholz, en Berlín, el día 11. EFE

reaccionar y ser proactivos para no perder el tren tecnológico de futuro. Seguir sin una hoja de ruta tecnológica clara no es opción, salvo que se desee depender de terceros y se renuncie a las grandes ventajas de nuevas actividades económicas, basadas en tecnología, sobre todo la inteligencia artificial (IA).

Especial preocupación genera el posicionamiento en un producto estratégico como los automóviles eléctricos. La tentación por subir los aranceles a los productos chinos, por ejemplo, tomó cuerpo ayer en Bruselas, aunque difícilmente logrará frenar el tsunami que esas importaciones tan competitivas pueden suponer.

En esa agenda para los próximos cinco años, el denominado *Informe Letta*, publicado recientemente, ayudará a la reflexión, filosofías y acciones a seguir por parte de los decisores de la UE. Su gran mensaje: reformar el mercado europeo como única alternativa al declive del continente. El informe aboga sin tapujos por la integración de los mercados financieros, energéticos y de telecomunicaciones. Mantener la inercia actual sería perjudicial.

La unión de esos mercados no es una idea nueva. 32 años después de la creación del Mercado Único, es una cuestión de urgencia. Es necesario ganar dimensión. La UE está perdiendo peso específico y cada vez es un mercado más pequeño. No son solamente Estados Unidos y China: otros países grandes como India o Brasil juegan un papel creciente en detrimento de la UE, que ahora representa el 13,3% del PIB mundial. La influencia económica de sus 440 millones de consumidores, aun siendo relevante, ya está sobrepasada por China e India, e incluso EE UU, aunque tenga menor población.

Enrico Letta aboga por cambiar las restrictivas reglas europeas sobre fusiones para facilitar ese proceso de integración de mercados. Ha habido excesivas resistencias nacionales a la formación de campeones europeos que puedan competir a escala global. Hace falta visión y ambición en los nuevos equipos que liderarán la UE hasta 2029, pero es en este periodo donde se notarán más las desventajas de no actuar decididamente y las ventajas de apostar por una mayor escala de operaciones en Europa. Por ejemplo, la IA no va a esperar a nadie, y ahí la escala es determinante. También será muy importante la regulación de IA que se implante en la UE, que deberá hacer verdaderos malabarismos para llegar a un equilibrio en estimular estas actividades tecnológicas, a la vez que se mantienen los principios más garantistas del Viejo Continente.

Por último, lo financiero. Letta estima que hace falta medio billón anual de recursos solamente para la transición verde, que no podrá venir solamente del dinero público –incluso aunque se incremente el presupuesto europeo–, y será necesario atraer fondos privados con suficiencia. Y para ello, el proyecto europeo debe ganar en credibilidad sobre su viabilidad futura en la economía global.

Y esas necesidades financieras comentadas no incluyen otros grandes proyectos europeos de esta legislatura (ampliación de la UE y reforzamiento de la defensa, por ejemplo). Sin duda, la bajada de tipos del BCE –y otras que probablemente vendrán– vienen bien a la hora de obtener esa financiación. Sin embargo, hace falta mucho más que una política monetaria como viento de cola. Son las reformas ambiciosas de largo recorrido, en la línea que apunta Letta, las que harán falta para mejorar el bienestar futuro de los europeos.



**El 'Informe Letta' recomienda integrar los mercados financieros, energéticos y de telecomunicaciones**

kioskoy

Una de las dimensiones a analizar en relación a la fusión BBVA-Sabadell es su efecto sobre la concentración a escala regional, ya que en muchos casos es el ámbito geográfico en el que tiene lugar la competencia. Con los datos públicos disponibles, ese análisis solo se puede realizar utilizando como indicador de actividad las oficinas. Según el índice denominado Herfindahl-Hirschman (HH) y las guías de la Comisión Europea, una fusión que genera un índice entre 1.000 y 2.000 puntos y un aumento de 250 puntos o más, o cuando supone un HH superior a 2.000 y un aumento igual o superior a 150 puntos, puede suponer un riesgo para el funcionamiento competitivo del mercado.

Los resultados indican que antes de la fusión el HH supera en nueve comunidades autónomas los 1.800 puntos, umbral a partir del cual el mercado se suele calificar de altamente concentrado. En caso de aprobarse la fusión, en cinco autonomías (Ceuta, Catalunya, Baleares, Meli-

## TRIBUNA

Joaquín Maudos

Universitat de València-Ivie-Cunef

### Impacto regional

lla y Murcia) el HH superaría los 2.000 puntos y aumentaría más de 150. Destaca Catalunya, con el mayor aumento (602 puntos). En Asturias y la Comunidad Valenciana, el aumento supera los 250 puntos con valores del HH menores a 2.000 puntos. Por provincias, antes de la fusión, en 33 la concentración supera los 1.800 puntos, superando los 3.000 en ocho. La fusión supondría que en siete provincias el HH aumentaría más de 250 puntos y

superaría el umbral de los 2.000, con los máximos crecimientos correspondientes a Barcelona (719) y Alicante (562).

Si en lugar de utilizar el HH como indicador de concentración nos fijamos en las cuotas de mercado del principal banco y de las tres entidades más grandes (CR3), antes de la fusión, en tres comunidades (Aragón, Baleares y Galicia) una sola entidad tiene más del 40% de las oficinas. Con el CR3, el mayor aumento tendría lugar en Melilla (16,7 puntos porcentuales de aumento), seguido de la Comunidad Valenciana (16,1), Catalunya (11,6) y Madrid (10,7). Tras la fusión, el mayor CR3 corresponde a Catalunya (84,4%), Ceuta (81,8%), Navarra (78,6%), Murcia (76,8%) y Galicia (75,7%). El nuevo banco fusionado tendría la máxima cuota de oficinas en Catalunya (34,8%).

Por provincias, hay bancos que tienen más de la mitad de las oficinas de una provincia, como es el caso de Cuenca, Girona, Ourense, Soria y Zamora. Con la fusión, en cinco provincias el BBVA-Sabadell tendría una cuota de mercado su-

perior al 30%: Alicante (34,7%), Barcelona (38%), Tarragona (32,4%), Ceuta (36,4%) y Melilla (33,3%).

Con estos resultados (y con las limitaciones que se derivan de medir la concentración con oficinas dada la creciente competencia por otros canales para prestar servicios), la concentración de

### La fusión aumentaría aún más la concentración y con intensidad en algunas provincias

los mercados regionales ya es elevada en España. Por tanto, la fusión que involucra a dos de los bancos más grandes del país aumentaría aún más la concentración y con intensidad en algunas provincias, lo que exige evaluar sus implicaciones sobre la rivalidad competitiva en el ámbito regional.



Josep Oliu, presidente de Banc Sabadell

## Las acciones del Sabadell suben en línea con la banca mediana

Viene de la página anterior

que a día de hoy no es algo significativo en el caso del Sabadell y la bolsa de minoritarios siguen controlando algo menos de la mitad de las acciones.

Jaume Puig, director general de GVC Gaesco Gestión, opina que hay inversores que están tomando posiciones en el Sabadell y deshaciendo las del BBVA porque tiene menos riesgo ya que la subida del banco vallesano no es excesivamente superior al del la banca mediana. Por lo tanto, si la opa no se llevara a cabo la caída de la acción no sería muy pronunciada.

Esos inversores serán los que deberán decidir si cambian completamente de modelo de banco y dejan las acciones de una entidad centrada en el mercado español y con una pata en el Reino Unido u optan por otro (el BBVA) en el que buena parte del negocio proviene de mercados emergentes como Turquía, México o Brasil.

Turquía es una economía con determinados desequili-

brios que en el pasado han afectado a la cotización. Por ejemplo, la inflación del país ha llegado a situarse en cifras cercanas al 70% interanual y la lira turca se ha depreciado en alrededor del 40% respecto al euro en el último año. El otro elemento de inestabilidad son las cuentas públicas, ya que las agencias de rating siguen calificando la deuda turca con el nivel de rating de grado especulativo. Todas estas incertidumbres podrían mover las acciones hacia abajo en caso de que algunas de las citadas debilidades se descontrolaran.

En cambio, el BBVA siempre ha defendido su apuesta por Turquía como un modelo de éxito ya que opina que la valoración de la filial es superior al precio pagado. De hecho, el consejero delegado de la entidad, Onur Genç, es de origen turco.

En cuanto a la opa, la CNMV tiene hasta el próximo jueves, 13 de junio, para admitir a trámite el folleto del BBVA sobre Sabadell. El BBVA presentó formalmente el pasado 24 de mayo la solicitud.●

## Endesa e Iberdrola se disputan contratos locales millonarios

La ACM licita su suministro eléctrico por 1.000 millones

GABRIEL TRINDADE  
Barcelona

Endesa, Iberdrola y Factor Energía se disputan los principales lotes de la licitación del suministro eléctrico a entidades locales de la Associació Catalana de Municipis (ACM). El valor global del contrato asciende a más de 1.000 millones de euros en dos años. Las tres compañías eléctricas han superado la primera parte del acuerdo marco y ahora están pendientes de la adjudicación final. Este concurso público es uno de los principales este año en cuanto a volumen en Catalunya.

Las dos grandes eléctricas españolas son favoritas tras haber conseguido 100 puntos en la calificación de la primera parte del proceso en los lotes de baja tensión (hasta 15 KW), baja tensión (más de 15 KW) y alta tensión, mientras que Factor Energía se ha quedado descolgada con 61,25 puntos en las tres licitaciones. Electra Caldense y Atlas Energía también compiten con estas tres compañías para quedarse con los contratos de alta tensión. Han obtenido 84 puntos y 83,5 puntos, respectivamente.

Endesa, filial española de Enel, es el vigente titular del contrato tras varias prórrogas sobre la adjudicación realizada en 2020. De hecho, la eléctrica lleva al frente del servicio desde hace varias licitaciones. En comparación con el anterior concurso, en el presente proceso destaca la ausencia de la tercera gran compañía energética española, Naturgy. Tampoco se ha presentado esta vez Nexus, comercializadora eléctrica alternativa, que sí participó la anterior vez.

El Consorci Català pel Desenvolupament Local (CCDL), or-



José Bogas (Endesa)

### Las dos grandes eléctricas españolas han logrado las mejores puntuaciones en la primera fase

ganismo encargado de pilotar el proceso, adjudicará los contratos a uno de los licitadores seleccionados en las próximas semanas. De acuerdo con el pliego de cláusulas administrativas, la energía eléctrica suministrada que aporten estas empresas será "de origen 100% renovable y con cero emisiones de dióxido de carbono".

El primer lote -baja tensión hasta 15 KW- tiene un valor de 299 millones de euros, mientras

que el segundo -baja tensión por encima de 15 KW- asciende a 598 millones. El lote de alta tensión tiene un valor aproximado de 104 millones.

Además de los tres lotes ya citados, el concurso cuenta con otros cuatro de autoconsumo, cuyo valor económico es ostensiblemente menor. Electra Caldense Energía se ha alzado con los contratos de las provincias de Barcelona, Girona y Tarragona por un importe cercano a los 16 millones de euros. La empresa ganadora del lote de Lleida, cuyo valor asciende a 2,6 millones, ha sido la también catalana Atlas Energía.

El CCDL lleva a cabo la licitación de contratos con destino a entidades locales de Catalunya, recurriendo a técnicas de racionalización de la contratación administrativa. De esta forma, los municipios pueden utilizar la economía de escala para conseguir mejores precios en sus suministros. Los consistorios y organismos municipales no están obligados a suscribir el contrato con la compañía eléctrica ganadora, aunque este acuerdo marco goza de gran aceptación. El anterior acuerdo recibió más de 1.000 adhesiones de entidades municipales.

La adquisición centralizada de servicios y suministros suele tener un grado de adhesión muy importante. La ACM y el CCDL tienen experiencia de haber gestionado diferentes acuerdos marco, como por ejemplo, los anteriores de suministro eléctrico, de gas natural, de máquinas de impresión y multifunción, de vehículos de servicios generales, de vehículos de servicios policiales, de arrendamiento de vehículos con opción o sin opción de compra, seguro de responsabilidad civil...●

**Francisco Pérez** Director de Investigación del Instituto Valenciano de Investigaciones Económicas (Ivie)

# “Euskadi y Navarra deben incluirse en la reforma de la financiación autonómica”

**Noelia García** MADRID.

El economista Francisco Pérez García, director de investigación y fundador del Instituto Valenciano de Investigaciones Económicas (Ivie) y catedrático de la Universitat de València, fue galardonado la semana pasada con el Premio de Economía Emilio Ontiveros, otorgado por la Fundación Afi y con el premio Rei Jaume I de Economía de la Fundación de ese mismo nombre. En ambos galardones Pérez ha destacado por su contribución a la innovación, divulgación y transferencia de conocimiento en temas relevantes como la productividad, la financiación pública y la distribución de la renta y la riqueza. Pérez defiende una reforma de la financiación autonómica basada en la responsabilidad fiscal de los gobiernos regionales y la suficiencia de recursos para garantizar servicios públicos mínimos en todo el territorio. Sin embargo, la renovación del sistema de financiación ha sido complicada debido a las desigualdades de partida, la deuda acumulada y los privilegios de algunas comunidades. La economía española se encuentra en un momento crucial. Uno de los principales retos es la consolidación fiscal. Las nuevas reglas de la Unión Europea limitan la flexibilidad del gobierno para aumentar el gasto, lo que obligará a un control más estricto del déficit y la deuda, según anuncia el catedrático.



IVIE

**Respecto a la financiación autonómica, ha destacado la diferencia entre comunidades y la necesidad de un equilibrio entre autonomía y compromisos de nivelación interterritorial. ¿Qué medidas concretas considera que podrían contribuir a mejorar este equilibrio y promover la convergencia regional?**

Las medidas de fondo pasan por revisar el actual sistema de financiación, aprobado en 2009, porque arroja elevadas diferencias de recursos por unidad de necesidad (habitantes ajustados) del 30% entre las comunidades de régimen común. También deberían ser revisados el cupo vasco y la contribución navarra para que las comunidades forales, que son ricas, contribuyan a la nivelación de los recursos para prestar los servicios públicos fundamentales en condiciones similares. Teniendo en cuenta las competencias que gestionan las comunidades, las diferencias de recursos por habitante deberían ser mínimas si se desea que la descentralización no implique diferencias de acceso a los servicios

públicos en función del domicilio y el nivel de renta de las comunidades. Dadas las dificultades para abordar la reforma en profundidad, se debería dotar un fondo transitorio de nivelación para que las cuatro comunidades que reciben recursos inferiores a la media (Murcia, Comunidad Valenciana, Castilla-La Mancha y Andalucía) convergieran a la media. El coste de ese fondo sería de unos 3.000 millones, algo perfectamente asumible si se tiene en cuenta la importancia del problema a resolver.

**Las nuevas reglas fiscales de la UE acaban con la flexibilidad que ha tenido el Gobierno desde la pandemia para aumentar el gasto y apoyar el crecimiento económico y las medidas de protección de rentas, tanto de las familias como de las empresas. ¿Qué opina?**

Superada la grave crisis provocada por la pandemia -en buena medida gracias a las políticas excepcionales adoptadas- y recuperada la normalidad, es lógico que el sector pú-

blico se atenga a reglas fiscales que garanticen la sostenibilidad de las finanzas públicas a medio y largo plazo. Así pues, la disciplina fiscal no debe ser temida si está diseñada adecuadamente y aplicada con sentido común, aprendiendo las lecciones del pasado. La UE está enfocando la vuelta a las reglas con el propósito de que sean flexibles pero no por ello dejen de ser reglas. Los gobiernos deben entenderlo de la misma manera, aprovecharlas para controlar los desequilibrios y prestar la necesaria atención a la evaluación de los resultados de sus políticas de ingresos y gastos públicos desde la perspectiva de la eficacia, la eficiencia y la equidad.

**¿Cómo ve el futuro de la financiación pública en España y cuáles considera que son los aspectos clave que deben abordarse para garantizar su sostenibilidad y equidad?**

España tiene asuntos de calado pendientes en ambos lados del presupuesto. En el de los ingresos, una reforma fiscal aplazada desde hace

tiempo espera su turno porque las circunstancias políticas no ofrecen las condiciones para abordarla contemplando acuerdos entre los grandes partidos. En el lado de los gastos, porque cuesta mucho, a los distintos niveles de gobierno y a los distintos partidos, abordar el debate sobre las prioridades de las políticas de gasto, las tendencias financieramente sostenibles de las mismas y la evaluación de sus resultados, desde la perspectiva de la eficiencia y de la equidad. Son demasiadas asignaturas pendientes para que la sostenibilidad de las finanzas públicas no corra riesgos. Por ejemplo, mientras no se abordan los problemas permanece el riesgo de que episodios de elevación de los tipos de interés como los vividos por el repunte inflacionario en 2022 repercutan con fuerza en los gastos financieros de un sector público muy endeudado. De momento las emisiones de deuda se colocan a tipos moderados, pero la falta de corrección de los desequilibrios financieros representa un riesgo latente.

## Equidad:

“La falta de corrección de los desequilibrios financieros es un riesgo latente”

## Fondos 'Next Gen':

“Las grandes empresas absorben el 52% de los recursos adjudicados”

## Productividad:

“La palanca para reducir el tiempo de trabajo son la mejora tecnológica y organizativa”

**Se ha planteado un intenso debate sobre la productividad y la reducción de la jornada laboral. ¿Hay margen para rebajar las horas que trabajamos o no?**

La rebaja de las horas trabajadas es una legítima aspiración de muchos trabajadores, pero se traduce en aumento de costes unitarios para las empresas si no va acompañada de mejoras de la productividad horaria. El margen para reducir las horas trabajadas sin que se deban reducir proporcionalmente los salarios ni poner en peligro la competitividad es mayor cuanto más mejora en paralelo la productividad por hora trabajada. Por tanto, la mejor palanca para poder reducir el tiempo de trabajo sin que otros elementos de la ecuación se resentan son las mejoras organizativas y tecnológicas, pactadas entre los trabajadores y los responsables del buen funcionamiento del tejido productivo.

**¿Hasta qué punto no se va a producir una concentración de los fondos europeos captados por parte de las grandes empresas?**

Ya se está produciendo. Captan un porcentaje de los fondos superior a su peso en la economía, en particular en los fondos dedicados a I+D+i y digitalización. En este último caso, las estimaciones del Ivie indican que las grandes empresas absorben el 52% de los recursos adjudicados.

**LABORATORIO DE IDEAS**

**INVESTIGACIÓN Y FORMACIÓN**  
**MATILDE MAS**

# El quinto pilar de la Unión Europea

kioskoymas#prensa@ivie.es



MARAVILLAS DELGADO

**E**xiste un amplio acuerdo en que en las últimas décadas la UE ha ido perdiendo paulatinamente peso en el contexto económico y geopolítico mundial. Aunque dispone de abundantes recursos, muchos están infrautilizados al no haber completado la construcción de un verdadero mercado único que pueda competir en tamaño y recursos con los dos líderes mundiales, Estados Unidos y China. Las instituciones comunitarias han encargado a dos expresidentes italianos la elaboración de sendos informes. El primero, ya presentado a la opinión pública, lo firma Enrico Letta y está centrado en la reforma del mercado único, el gran activo de la Unión. El segundo —cuya publicación se ha retenido hasta la celebración de las elecciones— es responsabilidad de Mario Draghi y anuncia importantes medidas para mejorar la competitividad de la UE.

El informe de Letta parte de la premisa de que el diseño actual del mercado único se ha quedado no solo anticuado, sino que constituye un freno para que la UE recupere el protagonismo. De las múltiples reflexiones que contiene, interesa detenerse en su primera propuesta: ampliar sus cuatro pilares fundacionales —libre movimiento de personas, bienes, servicios y capitales— e incluir como quinto pilar el fomento de todo lo que contribuya a impulsar la investigación, la innovación y la formación, eliminando las fronteras y limitaciones impuestas por una interpretación, ya superada, del mercado único. En la actualidad, la UE dispone de extensas bases de datos, investigadores de prestigio, y *start-ups* creadas por emprendedores con talento. Pero no dispone de una infraestructura adecuada para sacarles provecho. El resultado son bases de datos sin utilizar, e investigadores y emprendedores, formados con recursos de la UE, que emigran o que venden sus proyectos a empresas de otros países fuera de la Unión.

Ante este panorama, el informe de Letta propone la creación de una potente infraestructura tecnológica en la que apoyar una política industrial a escala europea que, a su vez, estimule la aparición de firmas tecnológicas capaces de competir con las norteamericanas y chinas. Un pilar central de esta estrategia es la creación de una plataforma digital centralizada que permita acceder a la investigación, bases de datos y recursos educativos financiados con fondos públicos de la UE y sus países miembros. Un requisito

**Muchos recursos están infrautilizados al no haber completado la construcción de un verdadero mercado único**

previo es la armonización de los flujos de datos entre países favoreciendo el uso de datos abiertos, siempre que se garantice la confidencialidad de los datos personales.

El objetivo de su estrategia es crear campeones europeos al tiempo que se fomenta la competencia. Con ello se persigue evitar la formación de monopolios, y apoyar a las pymes y *start-ups*, que son el tejido sobre el que descansa la economía europea. Esta estrategia, sin embargo, se enfrenta con problemas que no deben minusvalorarse al no contar la UE en la actualidad con empresas transnacionales de dimensión y potencia comparables a las norteamericanas y chinas.

Un paso en la buena dirección es potenciar las infraestructuras de investigación resultante de la colaboración público-privada, facilitar el acceso a los laboratorios, las plataformas digitales y los equipos de última generación, trascendiendo a las instituciones y países en aras de la construcción de una red compartida de recursos computacionales, incluidos las supercomputadoras. En aquellos campos que requieren un uso intensivo de recursos —como la inteligencia artificial y la computación cuántica— propone que la UE priorice proyectos transfronterizos, de gran escala e impacto, con alcance suficiente para impactar y transformar simultáneamente a varios sectores económicos.

El quinto pilar incluye también medidas relativas a la formación tales como el fomento de la movilidad de los investigadores e innovadores, la implantación de un programa paneuropeo que mejore las habilidades digitales, así como la creación de un ambicioso grado europeo. Y ello sin olvidar a la joya de la corona, el programa Erasmus, que propone extender a la educación secundaria.

Ahora solo falta ver si el Parlamento recién elegido comparte la amplitud de miras del informe de Letta o vuelve a enredarse en disputas domésticas perdiendo de nuevo la oportunidad de jugar en la primera liga mundial.

Matilde Mas, Universitat de València e Ivie.

**Newsletter CERO NOTIFICACIONES**



MEJORA TU RELACIÓN  
 CON LA TECNOLOGÍA  
 EN CINCO E-MAILS

Cinco entregas donde abordaremos las redes sociales, el trabajo, la información, nuestra privacidad o por qué no podemos dejar de mirar el móvil.



**EL PAÍS**